

BAC PRO: MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Option A: Animation et Gestion de l'Espace Commercial

»» Le diplôme

L'apprenti(e) est présenté(e) à l'examen du **BAC PRO Commerce** à l'issue d'une période de formation allant de un à trois ans.

»» Modalités d'examen

L'apprenti(e) est présenté(e) à l'examen terminal aux mois de mai-juin. L'inscription est réalisée par le CFA.

»» Les objectifs de la formation

Cette formation professionnelle dans le commerce permet de former des employés commerciaux autonomes et indépendants.

Trois pôles essentiels sont abordés durant la formation:

- **Vendre:** préparer, réaliser et assurer le suivi et le développement des ventes;
- **Gérer:** approvisionner, réassortir, participer à la gestion et à la prévention des risques;
- **Animer:** promouvoir et organiser l'offre.

»» Perspectives professionnelles

Après quelques années d'expérience, il est possible d'accéder à des postes tels que:

- Adjoint ou responsable de point de vente;
- Adjoint ou chef de rayon.

»» Secteurs d'activité

L'activité du titulaire de ce baccalauréat professionnel s'exerce dans le commerce de détail en tant que vendeur.

»» Déroulement de la formation

La formation s'organise selon le principe de l'alternance entre les périodes en entreprise et les périodes au CFA.

Durée:

- Sortie de 3^e: 3 ans (*dont 18 semaines par an au CFA*);
- Candidats titulaires d'un diplôme de niveau 4 ou 5: 2 ans (*dont 17 semaines par an au CFA*);
- Autres cas: nous consulter.

»» Modalités d'évaluation

Les candidats sont évalués tout au long de leur formation par leurs formateurs, deux conseils sont organisés par an.

Les candidats peuvent être dispensés de certaines matières en fonction des notes déjà obtenues à des examens de niveau équivalent ou supérieur.

»» Conditions légales

Jeune de 15 à 29 ans révolus sauf cas particuliers et dérogatoires.

Conclure un contrat d'apprentissage avec un employeur.

»» Coût de formation (*au 1^{er} mars 2022*)

La formation est gratuite, prise en charge par les OPCO. Les apprentis seront dotés d'un premier équipement informatique grâce au financement des OPCO à hauteur de 500€.

»» Modalités d'inscription au CFA

- Les inscriptions sont ouvertes toute l'année avec une préférence avant le 31 décembre de l'année en cours;
- Le dossier de pré-inscription est disponible sur le site du CFA;
- Le dossier d'inscription est fourni dès réception du contrat d'apprentissage au CFA.

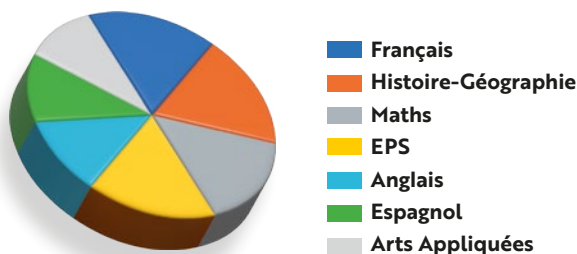
» Pré-requis

- Pour entrer en classe de 2nde: sortie de 3^e de collège.
- Pour entrer en classe de 1^{ère}: détenir un diplôme de niveau 4 ou 5.
- Autres cas: nous consulter.

» Programme de la formation 1850h en 3 ans / 1350h en 2 ans (RNCP 32208)

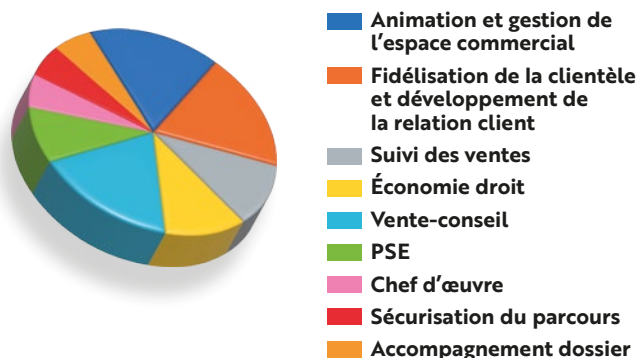
Enseignement général: 51%

- Anglais: cours, TD
- Espagnol: cours, TD
- Français: cours, TD
- Education civique: cours, TD
- Histoire-Géographie: cours, TD
- Mathématiques: cours, TD
- Arts appliqués: cours, TD
- EPS



Enseignement professionnel: 49%

- Animation et gestion de l'espace commercial: cours, TD
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Suivi des ventes: cours, TD
- Économie- droit: cours, TD
- Vente-conseil: cours, TD
- PSE: cours, TD
- Chef d'œuvre
- Sécurisation du parcours
- Accompagnement dossier



» Exemples de travaux confiés en entreprise dans le cadre de l'apprentissage

- Vente, organisation et animation de l'espace de vente;
- Gestion d'une famille de produits.

» Poursuite d'études envisageable

La poursuite des études peut se faire généralement vers:

- BTS Management commercial opérationnel (MCO);
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC);
- BTS Assistant de Gestion PME PMI;
- Tout autre diplôme de niveau 5.

Mixité des parcours: une formation peut-être débutée au CFA et poursuivie au Lycée et vice versa, débutée au Lycée et poursuivie au CFA.

Cette formation est également accessible dans le cadre d'un contrat de professionnalisation (demandeur d'emploi ou jeunes adultes de plus de 26 ans) ou par la mobilisation du CPF (Compte personnel de formation).

Référent handicap



Référent mobilité nationale/internationale



Renseignements au 02 38 98 05 92

